

Toshiba Spécialiste depuis plus de 50 ans en solutions de chauffage et climatisation, développe une large gamme de produits fiables et performants. Associés à une réelle qualité de services, nos systèmes contribuent au bien-être des utilisateurs et de leur environnement au quotidien. Présent sur l'ensemble du territoire national, Toshiba solutions de chauffage et climatisation est une équipe 90 collaborateurs.

Afin de poursuivre et d'accompagner notre développement, nous recrutons sur notre Agence de Rueil-Malmaison (92), un(e)

Technico-Commercial(e) Sédentaire F/H (CDI)

MISSIONS PRINCIPALES

Rattaché(e) au Responsable du service études et chiffrages, et en soutien à notre force de vente, votre mission consiste à apporter votre expertise technique sur le dimensionnement, la sélection sur notre large gamme de produits à détente directe. Plus précisément, vous serez amené(e) à :

- ✚ Valoriser et vendre nos solutions auprès de notre clientèle professionnelle
- ✚ Concevoir et réaliser des études techniques et commerciales partir de nos outils de dimensionnements
- ✚ Conseiller techniquement nos clients
- ✚ Etablir en collaboration avec nos prescripteurs et commerciaux une relation commerciale pérenne avec nos clients

PROFIL

La pertinence de votre parcours professionnel, l'adéquation de vos connaissances techniques et commerciales et vos qualités personnelles pourront faire la différence, en particulier :

- ✚ Votre esprit d'équipe
- ✚ Votre sens du service et de la satisfaction client
- ✚ Votre autonomie et votre rigueur

De formation technique, diplômé(e) d'un BTS Fluide Energies, Environnement ou d'un DUT Génie Thermique, Une expérience éventuelle dans les domaines du chauffage et/ou climatisation dans un poste similaire serait un plus.

LES AUTRES RAISONS DE NOUS REJOINDRE

- ✚ Un package de rémunération attractif (Fixe + variable sur objectifs, intéressement et participation si versement, mutuelle, Tickets restaurants, 13^{ème} mois, etc)
- ✚ Un parcours d'intégration construit sur mesure
- ✚ Un environnement dynamique, innovant et digitalisé dans lequel évoluer

POUR POSTULER :

sandy.raphanel@toshiba-hvac.fr

ou

Toshiba Solutions chauffage et climatisation

Rue Aimé Cotton - Parc Technoland

2 Allée de Toscane - 69800 St PRIEST