

TOSHIBA

Leading Innovation >>>

Spécialiste depuis plus de 50 ans de solutions en chauffage et climatisation, Toshiba développe une large gamme de produits fiables et performants. Associés à une réelle qualité de services, nos systèmes contribuent au bien-être des utilisateurs et de leur environnement au quotidien. Présent sur l'ensemble du territoire national, Toshiba Airconditioning est une équipe de 50 collaborateurs.

Afin de poursuivre et d'accompagner notre développement, nous recrutons sur notre siège social de St Priest (69), un

Conseiller Technique de Vente H/F (CDI)

MISSIONS PRINCIPALES

En soutien des Technico-commerciaux Itinérants, vous réaliserez les études techniques et chiffrées nécessaires aux clients.

Autonome et doté(e) de bonnes qualités techniques et commerciales, vous assurerez :

- La relation avec le client (définition du besoin, choix du produit...)
- La réalisation des études techniques (dimensionnement du matériel) grâce aux outils informatiques (logiciel de sélection)
- L'étude des appels d'offres
- L'élaboration des solutions technico-commerciales en réponse aux besoins du client

PROFIL

De formation technique niveau Bac+2, Bac+3 (BTS ou DUT génie climatique), vous disposez d'une expérience significative dans un poste similaire. Votre aisance relationnelle, votre sens du conseil, votre dynamisme, la rigueur de votre organisation, seront autant d'atouts pour réussir à un poste où l'esprit d'équipe est indispensable.

REMUNERATION

Salaire fixe à définir selon expérience + partie variable sur objectif / 13ème mois / Tickets Restaurants / Intéressement et Participation si versement

Merci d'adresser votre candidature à :

TFD SNC
Toshiba Airconditioning
Rue Aimé Cotton
Parc Technoland
2 Allée de Toscane
69800 St PRIEST
rh@toshiba-hvac.fr